



# Fabio Battistella

Brasileiro, Casado, 39 anos  
Limeira/ São Paulo  
Consultora Responsável: Luana Grolla  
E-mail: [luana@orhigem.com.br](mailto:luana@orhigem.com.br)  
Tel: (19) 998140150 / (11) 98668 1995

## OBJETIVO

Consultor – Comercial/ Comercio Exterior

---

### FORMAÇÃO ACADÊMICA

- MBA em Gestão Estratégica de Pessoas – Faculdade Cruzeiro do Sul – Conclusão Dez/2020
- Graduação em Administração com Habilidade em Gestão de Negócios Internacionais – UNIMEP - Piracicaba, 2007

### INFORMAÇÕES ADICIONAIS

- Domínio Pacote Office (Excel avançado) e usuário JIVA, CRM, RM e FLUIG (TOTVS)
- Certified TIE - (Test of Interactive English – Ireland)
- **Certificação Profissional - CPA 20** Associação Brasileira dos Mercados Financeiro e de Capitais (ANBIMA)
- **Experiências internacionais**
  - China, Guangzhou, pela CONNEX, Canton Fair, feira internacional, desenvolvimento de novos fornecedores, abril 2018.
  - Irlanda, Dublin, intercâmbio cultural, de 2008 a 2010.

### CURSOS COMPLEMENTARES

- Economia e Finanças Internacionais – Anhembi Morumbi (CH: 24 horas, Abril/2020)
- Gestão de Vendas: Criação de Estratégica – FGV (CH: 5 horas, Abril/ 2020)
- Introdução à Negociação – Fundação Getúlio Vargas (CH 5 horas, Abril 2020)
- BSC: Introdução à Criação e Execução da Estratégia – FGV (CH: 5 horas, Abril/2020)
- Análise Introdutória de Crédito e Risco de Crédito – FGV (CH 5 horas, Março/2020)
- Como Fazer Investimentos: módulos I e II – FGV (CH: 20 horas, Março/ 2020)

### IDIOMAS

- Inglês – Fluente
- Espanhol - Intermediário



## **HISTÓRICO PROFISSIONAL**

### **KTELI (Limeira, SP) - (07/2020 –10/2020)**

Empresa brasileira de sinalização e segurança.

#### **Consultor de Comércio Exterior**

**Principais clientes nacionais:** CCR AutoBAn, Tambasa Atacadista, Balaska Equipamentos, Império Equipamentos de Segurança, Fertek Ferramentas, Zeus do Brasil Shopping da Segurança, Coneseg Sinalização e EPI's. Elaboração de estratégias comerciais, com o intuito de inserir os produtos no mercado Internacional, com foco na exportação.

- Promover a orientação para atrair e captar clientes internacionais.
- Identificar estratégias com o objetivo de elevar os lucros da organização.
- Otimização de carga e elaboração da logística internacional.
- Inclusão sistêmica do pedido de venda.
- Emissão de Ofertas Comerciais - clientes estrangeiros via fone e e-mail.
- Organizar todos os procedimentos cabíveis para a transação de exportação.
- Consultas ao PCP.
- Atendimento a carteira de empresas dos segmentos de engenharia e construção civil.

### **BALESTRO (Mogi Mirim, SP) – (06/2019 – 09/2019)**

Empresa brasileira de eletromecânica

#### **Consultor de Comércio Exterior**

**Principais clientes nacionais:** SELT Engenharia Ltda., CPFL, Eletropaulo, Elektro, Grupo Rede, Light Serviços de Eletricidade, COELCE, Furnas Centrais Elétricas, Eletrosul, CTEEP, CEMIG e etc.

**Principais clientes internacionais:** ANDE Paraguai, EDENOR Argentina, CRE Bolívia, EDESUR Argentina, UTE Uruguai, ENERGOIMPORT Cuba, EDELNOR Peru, CORPOELEC Venezuela e etc.

- Responsável por Licitações Internacionais.
- Apoio nas negociações de pedidos de vendas internacionais, abrangendo as Américas Central, Sul e Norte, Europa, Oceania e África.
- Emissão de Ofertas Comerciais - clientes e fornecedores estrangeiros via fone e e-mail.
- Apoio e cadastramento em plataformas virtuais.
- Consultas a engenharia e PCP
- Inclusão sistêmica do pedido de venda.
- Alimentação de relatórios de gerenciamento comercial (mapa).
- Apoio na análise de mercado internacional e SWOT desempenho do departamento
- Pesquisa de novas ferramentas de inteligência de mercado e investigação.

### **CONNEX (Limeira, SP) – (11/2017– 03/2019)**

Empresa brasileira de importação e exportação.

**Principais clientes:** RDG e Ecocasa.



### **Consultor de Comércio Exterior**

- Captação de novos clientes no mercado nacional e internacional.
- Negociações e cotações de produtos com fornecedores internacionais.
- Elaboração de orçamentos, formulação de preços e otimização de containers.
- Análise da logística de fretes rodoviários no território nacional.
- Representação Comercial da Empresa (*MHS - Medicine Health Solution*) de produtos para o segmento médico e hospitalar.

### **LP Loterias (Limeira, SP) – (08/2012 – 08/2017)**

Empresa brasileira correspondente da Caixa Econômica Federal

**Principais clientes:** Pessoas físicas e comércios varejistas.

### **Gerente Geral**

- Responsável pela Tesouraria, fluxo de caixa e prestação de contas junto a agência vinculada.
- Análise de crédito para empréstimo consignado e habitacional.
- Aberturas de contas para pessoas físicas e jurídicas.
- Captação de novos clientes de pessoa jurídica.
- Atendimento direto ao cliente pessoa física e jurídica.
- Gestão da equipe de atendimento ao cliente e responsável pelo Departamento Pessoal.
- Acompanhamento das vendas.
- Responsável pelas compras e controle de estoque.
- Suporte nas renegociações de clientes ativos e inativos.
- Responsável pelos relatórios e prestação de contas diárias sobre as ocorrências.